

BOLETÍN 2024

FEBRERO



VOL 36

AQUÍ ENCONTRARÁS TODA LA INFORMACIÓN DETALLADA DE PRIMER NIVEL

1

Conoce los **nuevos afiliados** del mes de enero

2

¿Sabías que nuestra área de Comercio exterior tiene un **servicio gratuito de consultoría internacional?**

3

Ya tenemos fechas de **todos los eventos del año ¡Agéndate!**



FEBRERO	
8	27
After Office	Asamblea

MARZO	
8	21
Torneo de Mus	1er Almuerzo de Networking

ABRIL
25
After Office

MAYO
17
Torneo de Golf

JULIO
11
After Office

SEPTIEMBRE
12
2º Almuerzo de Networking

OCTUBRE
24
After Office

NOVIEMBRE
15
Cena de Gala

DICIEMBRE
5
Cóctel de Navidad



ÍNDICE

ACTUALIDAD

PAG

03

NUEVOS
AFILIADOS

PAG

13

COMERCIO
EXTERIOR

PAG

14

BENEFICIOS
AFILIADOS

PAG

19

REDES
SOCIALES

PAG

26

01

AFTER
OFFICE

Nos complace anunciar que nuestro afiliado, **HOTEL HOLIDAY INN EXPRESS BOGOTÁ PARQUE 93**, será la sede de este exclusivo **evento**. No se trata solo de networking, sino de una experiencia completa donde podrás disfrutar de los inigualables beneficios, exquisita gastronomía e instalaciones de este prestigioso hotel.

FECHA

8 de febrero

HORA

5:30 pm a 8:00 pm

LUGAR

Cl. 94 #11 A - 12, Localidad de Chapinero, Bogotá,

¿POR QUÉ ASISTIR?

Expandir tu red de contactos.

Descubrir **oportunidades de negocio**.

Disfrutar de una **experiencia única** en **HOTEL HOLIDAY INN EXPRESS BOGOTÁ PARQUE 93**.

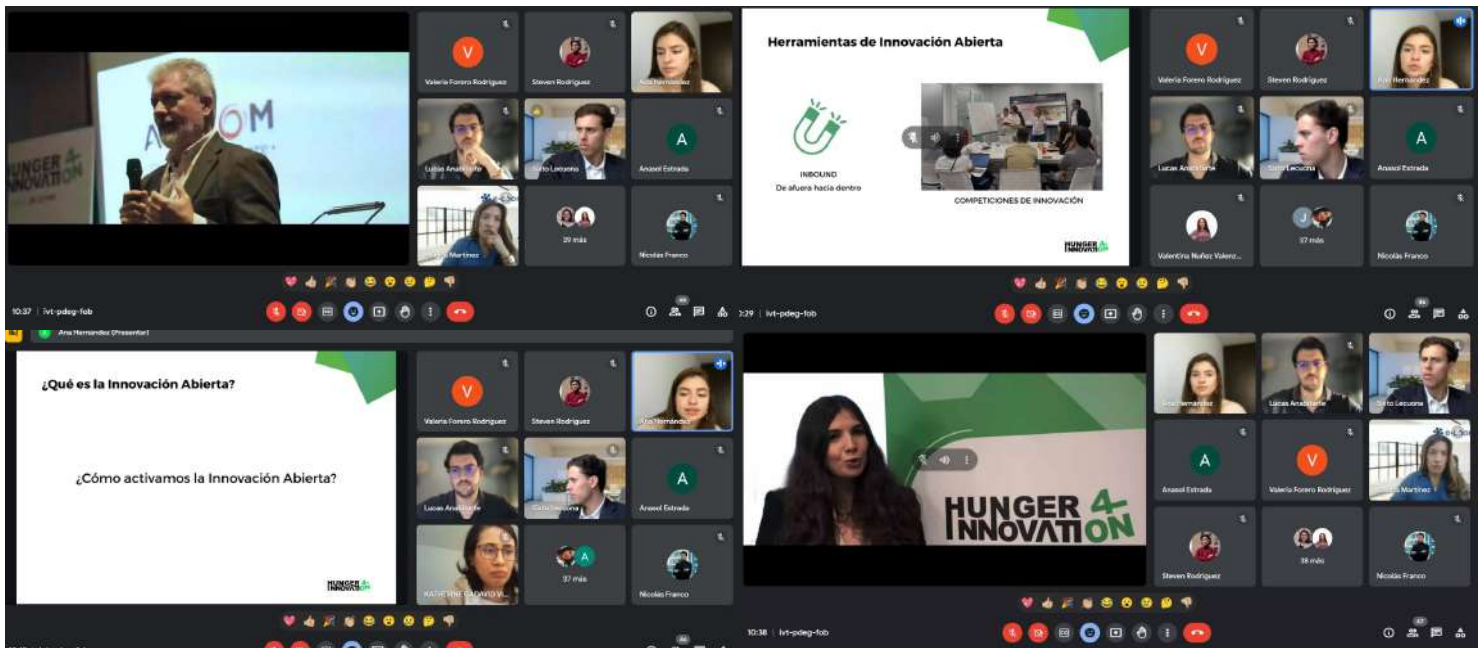
¡No te pierdas la oportunidad de participar en este evento que combina negocios, placer y la hospitalidad incomparable de **HOTEL HOLIDAY INN EXPRESS BOGOTÁ PARQUE 93**! Asegura tu asistencia para una velada inolvidable. ¡Te esperamos para abrir juntos las puertas de nuevas oportunidades empresariales!

¡CELEBREMOS JUNTOS EL **PRIMER AFTER OFFICE** DE LA CÁMARA DE COMERCIO DE ESPAÑA EN COLOMBIA!

INSCRÍBETE AQUÍ

02

HUNGER4INNOVATION DESTACA LA IMPORTANCIA DE LOS ECOSISTEMAS DE INNOVACIÓN EN SU ÚLTIMO WEBINAR SOBRE INNOVACIÓN CORPORATIVA



25 DE ENERO DE 2024 - En un esfuerzo por promover la comprensión y la adopción de prácticas innovadoras en el ámbito corporativo, Hunger4Innovation llevó a cabo con éxito un webinar el pasado 25 de enero, centrado en los Ecosistemas de Innovación y sus implicaciones para el desarrollo empresarial.

Ecosistemas de Innovación: Catalizadores de Creatividad y Colaboración

Durante el evento, se resaltó la importancia de los ecosistemas de innovación como entornos dinámicos y colaborativos, donde convergen empresas, instituciones académicas, emprendedores y gobiernos. Estos ecosistemas actúan como catalizadores para la creatividad y la investigación al facilitar la interacción entre diferentes disciplinas y sectores. La diversidad de perspectivas y habilidades entre los participantes se reveló como la clave del éxito para generar soluciones innovadoras.

¿Por qué es esencial conocer el ecosistema de innovación?

El conocimiento profundo de los ecosistemas de innovación fue destacado como esencial, ya que representa el contexto donde se gestan y desarrollan nuevas ideas y tecnologías. Comprender este entorno dinámico facilita la identificación de oportunidades, la evaluación de desafíos y la creación de sinergias entre diversos actores. La interacción entre empresas, instituciones académicas, emprendedores y gobiernos se reveló como fundamental para impulsar la creatividad y la investigación.

03

TRANSFORMANDO EL MUNDO LABORAL CON UNA REVOLUCIÓN DIGITAL.



raona

Imagina transformar el entorno de trabajo tradicional en una experiencia digital única. Descubre cómo Raona lidera esta revolución con su propuesta innovadora, fundamentada en una sólida estructura de soluciones y servicios que integran la transformación digital. En nuestra entrevista exclusiva con Raona, exploramos los detalles fascinantes de esta visión vanguardista que está redefiniendo la manera en que concebimos y vivimos el trabajo. ¡Sumérgete en el futuro laboral ahora! Lee la entrevista completa para conocer los secretos detrás de esta revolucionaria propuesta.

**Luis Feijoo Rios -
Internationalization Manager
Colombia**

¿Qué es Raona?

En Raona tenemos 20 años de experiencia transformamos por completo el entorno de trabajo tradicional en una experiencia digital única. Nuestra propuesta se basa en una estructura de soluciones y servicios que integran el Digital Workplace, la Adopción Digital, el Business Process Automation con Power Platform (Low-Code), y la Inteligencia Artificial Generativa.

Tenemos presencia en Europa y América Latina, con oficinas en Barcelona (España), Andorra, Buenos Aires y San Luis (Argentina), y, recientemente, en Bogotá (Colombia). Contamos con un equipo de más de 300 colaboradores y partners a nivel mundial, respaldados por la ejecución exitosa de más de 4,000 proyectos. Además, hemos sido el socio tecnológico preferido por el 30% de las empresas del IBEX35 en España, que actualmente confían en nuestras soluciones de Digital Workplace.

Somos Microsoft Gold Partner, y estamos comprometidos con la excelencia en la entrega de soluciones tecnológicas innovadoras y de primera categoría. A lo largo de nuestra trayectoria, hemos sido honrados con más de 20 premios que reconocen nuestra experiencia en la gestión eficaz del entorno digital de trabajo.

¿Qué soluciones ofrece?

En Raona transformamos por completo el entorno de trabajo tradicional en una experiencia digital única. Nuestra propuesta se basa en una estructura de soluciones y servicios que integran:



Digital Workplace: La transformación digital empieza en el interior. En Raona nos encargamos de conectar a las personas de la organización y crear relaciones más productivas con una intranet personalizada. Facilitamos el trabajo híbrido y ayudamos a las empresas a estructurar el conocimiento y fidelizar el talento.

Business Process Automation (BPA) con Power Platform: Digitalización de procesos con Power Platform de Microsoft 365. Potenciamos la transformación digital con la herramienta número uno de tecnología Low Code.

Adopción Digital: Ayudamos a las empresas a aprovechar y potenciar los productos que van a implantar y/o ya tienen adquiridos.

Inteligencia Artificial Generativa: Potenciamos la creatividad y llevamos los proyectos de nuestros clientes al siguiente nivel. Ayudamos a aumentar la eficiencia de los proyectos y la productividad de equipos, personalizamos los contenidos de forma rápida y con resultados excelentes, mejoramos los índices de satisfacción de los clientes y procesos en términos de eficiencia y coste, reforzamos la toma de decisiones estratégicas gracias a la IA.

Hybo: Solución SaaS creada por Raona, para la gestión de espacios de trabajo con mayor integración y personalización y usabilidad. Con Hybo su equipo podrá realizar la reserva de escritorios, la reserva de salas de reuniones o espacios comunes, la reserva de plazas de aparcamiento o la reserva de turnos de comedor, y todo de forma fácil y centralizada.

¿Qué empresas pueden acudir a Raona?

En Raona, acompañamos a empresas de todos las industrias y sectores, que tienen el propósito y el objetivo de optimizar su proceso de transformación digital para hacer frente a los desafíos de un mundo en constante cambio y evolución.

En este contexto, nuestro objetivo en el país se enfoca en convertirnos en un socio estratégico que guíe a las empresas en su trayecto de transformación digital. Lo hacemos mediante un enfoque líder en la implementación y adopción de soluciones tecnológicas, adaptándonos a las necesidades específicas de cada industria y sector.

¿Qué hace a Raona diferente?

Nos destacamos como una empresa arraigada en la filosofía hybrid-first, caracterizada por una cultura internacional y un profundo conocimiento tanto de las tecnologías actuales como de las futuras. Este enfoque nos capacita para guiar a las empresas en la elección de las mejores opciones tecnológicas y metodológicas, garantizando la consecución de sus metas corporativas a largo plazo.

LÍDERES EN TURISMO CORPORATIVO, COMPROMETIDOS CON LA ÉTICA Y LA SOSTENIBILIDAD



Pilar Zapata Dávila - Directora Comercial de Grupo VDT Colombia



Descubre el mundo del turismo corporativo con Grupo VDT Colombia, una empresa que va más allá de la excelencia en servicios de viajes. Con una sólida presencia global y una amplia gama de marcas especializadas

¿Qué es Grupo VDT Colombia?

Somos una empresa altamente calificada en el turismo, comprometida con la excelencia y la sostenibilidad. A lo largo de nuestra destacada trayectoria, hemos consolidado un profundo conocimiento que se traduce en soluciones para enriquecer la experiencia de viaje de nuestros clientes. Contamos con oficinas propias en cinco países donde hemos establecido una presencia global para ofrecer servicios de calidad en múltiples destinos. España, nuestra sede principal, es el núcleo de nuestras operaciones, mientras que nuestras sucursales en Ecuador, Estados Unidos, República Dominicana y Colombia nos permiten brindar un servicio personalizado.

Nuestro grupo se compone de diversas marcas, cada una especializada en aspectos únicos del sector turístico. Desde servicios receptivos hasta soluciones corporativas, nuestras marcas abarcan un espectro completo para satisfacer las necesidades de nuestros clientes. Las marcas incluyen Grupo VDT, Grupo VDT Receptivo, Grupo VDT Corporate Business, Tropitours y Vuelokey.

¿Qué servicios o soluciones ofrece?

En nuestra unidad de negocio Corporate Business, brindamos asesoramiento integral a empresas que nos confían la gestión de sus viajes corporativos y eventos. Utilizando nuestro extenso conocimiento y recursos, negociamos acuerdos óptimos contribuyendo así al control de gastos de las empresas. Ofrecemos diversas modalidades de atención, incluyendo la Autogestión para los viajeros corporativos a través de nuestra plataforma de vuelos: <https://corporate.grupovdt.co>. Además, contamos con un equipo profesional y capacitado para acompañar y asesorar a nuestros clientes.

¿Qué servicios o soluciones ofrece?

Nuestro Código ético nos permite establecer estándares de comportamiento ético y moral que deben ser seguidos por aquellos que están sujetos a ellos, además, nos comprometemos al cumplimiento de la Resolución 3860 de 2015 sobre sostenibilidad turística y la Ley 679 de 2001 para prevenir la prostitución, turismo sexual y cualquier forma de abuso sexual a niños, niñas y adolescentes. Finalmente, brindamos asistencia integral a empresas y empleados en todas las fases del proceso de planificación, reserva y seguimiento de viajes de negocios y vacacionales. Somos el aliado y el defensor para nuestros clientes viajeros, ya que nuestro principal objetivo es ofrecerles las mejores soluciones en caso de alguna cancelación o cambios de sus viajes e itinerarios. Desde nuestra Unidad de Negocio Corporate Business del Grupo Vdt Colombia, estamos dispuestos a atender a todas las empresas que estén dispuestas a confiarnos sus viajes.



¡DALE SABOR A TU DOMINGO CON UN BRUNCH INCREÍBLE!

Nuestro afiliado **Hotel Residence by Marriott Bogotá** tiene un descuento para que disfrutes de un festín de primera.

Y para que te convencas, nos lanzamos y vivimos la experiencia también. **Haz clic y conoce todos los detalles**



SÍ, QUIERO EL
DESCUENTO



05

LA D.O. RUEDA REAFIRMA SU LIDERAZGO EN EL MERCADO DEL VINO BLANCO CON D.O. EN ESPAÑA Y DESAFÍA LA CAÍDA EN EL CONSUMO



- La Denominación de Origen Rueda bate todos sus récords de ventas y entrega 115.957.448 contraetiquetas, 6 millones más que en 2022, al finalizar el ejercicio de 2023.
- Las cifras suponen un incremento del 5,4% respecto a 2022 en un contexto mundial con tendencia a la baja respecto al consumo de vino.
- Sigue siendo, además, la segunda Denominación de Origen en vino tranquilo dentro del conjunto nacional y la primera en Castilla y León en cuanto a cifras de ventas

Termina 2023 y, con él, la D.O. Rueda se reafirma como líder en el sector del vino blanco en el panorama nacional y segunda Denominación de Origen de vino tranquilo (sin burbuja) en España en cuanto a cifras de ventas, rozando los 116 millones de contraetiquetas, 6 millones más que en 2022, lo que supone un crecimiento acumulado del 5,4% respecto al ejercicio anterior. En concreto, la cifra asciende a 115.957.448, de las cuales casi el 100% (115.852.418) corresponden a vino blanco, donde el grueso de las contraetiquetas, 115.503.501, se lo lleva el "Vino Tranquilo", elaborado principalmente por la variedad autóctona verdejo. Le sigue el "Gran Vino de Rueda" - el etiqueta negra de la Denominación de Origen enfocado a la alta gastronomía - con 190.579 y un incremento del 11% respecto a 2022; mientras que la categoría de "Vino Espumoso" suma 146.744 y los "Vino de Licor" se quedan en 11.594.

Además, fruto de los buenos resultados, la D.O. Rueda afianza su primera posición en el conjunto general de Castilla y León. “Estamos muy satisfechos de este nuevo récord de ventas, que nos vuelve a situar como la D.O. más consumida por los españoles en el sector de los vinos blancos en España y nos coloca a la cabeza de las Denominaciones de Origen de Castilla y León”, asegura Carlos Yllera, presidente del C.R.D.O. Rueda. Y recuerda: “La tendencia al alza en la D.O. Rueda es aún más excepcional si tenemos en cuenta que el consumo del vino a nivel mundial en 2023 ha descendido de manera generalizada, mientras nosotros crecemos un 5,4%”.

CALIDAD Y ORIGEN



Los resultados interanuales del 2023 en la D.O. Rueda arrojan idénticos resultados que el total acumulado: crecimiento y récord histórico. Aun así, la mirada hacia el futuro dentro de la Denominación de Origen siempre es de superación. “Está claro que el consumidor reconoce los altísimos estándares de calidad de nuestros vinos”, explica Carlos Yllera, “pero siempre hay que seguir alerta, trabajando cada día para mejorar y no perder de vista el origen, que nos indica quiénes somos, y las nuevas metas, que nos señalan hacia dónde vamos”, añade.

El presidente de la D.O. Rueda quiere incidir en “aumentar las exportaciones para que todo el mundo sea consciente de la versatilidad de los vinos elaborados con la uva verdejo, nuestra variedad autóctona, reconocida por prestigiosas personalidades del mundo del vino a nivel internacional”. Además, quiere hacer especial hincapié en el excelente trabajo de bodegueros y viticultores que, de nuevo, “han dado lo mejor de sí mismos para producir y elaborar un vino que ya está presente en los momentos más importantes de la vida de la gente”, afirma. “Desde la D.O. Rueda apostamos por compartir siempre esos momentos porque compartir es vivir, compartir es Rueda”, finaliza.

06

innova-tsn**UN NUEVO CURSO POR PARTE DE
NUESTRO AFILIADO INNOVA****PDD INTELIGENCIA ARTIFICIAL
EN LOS NEGOCIOS**

La Inteligencia Artificial ha llegado para transformar la manera en que hacemos negocios. Únete a nuestro curso intensivo de 15 horas, impartido en línea con clases en directo los días 5, 6, 7, 12 y 13 de febrero, de 9 am a 12 pm. Diseñado para Directores (Operaciones, Marketing, Finanzas, Talento, etc.), Responsables de Área y Gestores del Cambio, este curso te sumergirá en el fascinante mundo de la IA aplicada al entorno empresarial



TEMARIO DESTACADO

- Introducción a la IA.
- Tipos de IA.
- Procesos fundamentales de la IA.
- Aplicación de la IA en el entorno empresarial
- Ética y responsabilidad en la IA.
- Integración estratégica de la IA en la empresa.
- Casos de estudio y ejemplos reales.
- Visión del Futuro de la IA.



¿Por qué unirte?

Este curso te proporcionará una comprensión profunda de cómo la Inteligencia Artificial puede optimizar procesos, mejorar la toma de decisiones y automatizar tareas en tu empresa.

¿Cómo Inscribirse?

¡Asegura tu lugar ahora! Contáctanos a través de Whatsapp (3166915353) o envía un email a angel.diaz@innova-tsn.com. Transforma tu visión empresarial con la revolucionaria inteligencia artificial.

ACCEDE SIN COSTO AL SERVICIO CONSULTORÍA INTERNACIONAL E INFORMES DE OPORTUNIDAD

Mentorías internacionales con uno de los expertos en comercio exterior que atenderá y hará más sencillo el proceso de internacionalización de su negocio, se podrán obtener **45 minutos de orientación y resolución de dudas. Los informes de oportunidad destacan importantes oportunidades de negocio** y se convierten en un punto de referencia para inversionistas y empresarios que ven a Colombia y a España como mercados objetivos para ampliar sus operaciones comerciales.

¿TE INTERESA?

[INSCRÍBETE AQUÍ](#)



NUEVOS AFILIADOS



ACCI SAS

Consultoría inmobiliaria con más de 15 años de experiencia en finca raíz. Cuentan con constante innovación de procesos, ofreciendo a sus clientes servicios con altos estándares de calidad.



<http://acci.com.co/>



KEY 33

Key 33 es una compañía de operación hotelera y de inmuebles en renta latinoamericana, cuyo modelo de negocio está enfocado en alinear los intereses entre operador y propietario, buscando maximizar el valor para todas las partes involucradas en el negocio.



<https://www.key33hotels.com/>



07

PLAN DE TRABAJO
2024

- **Informes Sectoriales:** Elaborar 10 informes semestrales basados en encuestas y plan nacional de desarrollo.
- **Afiliados y Comunicaciones:** Aprovechar sinergias para promover servicios Comex con un 40% de descuento.
- Fomentar demanda y fortalecer relaciones con afiliados mediante eventos y colaboración.
- **Showroom y participación en eventos:** Consolidar presencia en eventos estratégicos, destacando la Feria de Vino al Parque y Showroom Colombia-Perú.
- **Misiones Tecnológicas hacia España:** Impulsar misiones exploratorias como aliado estratégico para cámaras regionales y asociaciones empresariales.
- **Licitaciones y Convocatorias Públicas-Privadas:** Continuar con el proyecto PFCE del SENA o Explorar nuevas oportunidades nacionales e internacionales
- **Integración con Eurocámaras y Cambia:** Participar activamente en eventos y torneos de golf organizados por asociaciones binacionales.



- **Hub Formación CAMACOES:** Potenciar el lanzamiento del Hub, plataforma digital para fortalecer habilidades de afiliados.
- **Atraer nuevas empresas** e instituciones especializadas.
- **Fortalecimiento Institucional a nivel Nacional:** Enriquecer la agenda en viajes institucionales a España.
- **Consolidar relaciones** con cámaras regionales, ayuntamientos y asociaciones, posicionando la Cámara como el principal aliado para negocios en Colombia.





SERVICIOS CONTRATADOS

AGENDAS B2B

<p>RAONA</p> 	<p>SCIENCE BITS</p> 	<p>GRUPO COS</p> 	<p>TOP DATA</p> 	<p>ODILO</p> 
---	--	---	--	---

GESTIÓN COMERCIAL

<p>TRUFICA</p> 	<p>SEOGA</p> 
---	---

Junto a nuestro aliado Datasur, queremos compartir los cursos que estarán activos en el 2024. Recuerda que brindamos una oportunidad para aprender y asumir nuevos retos. **Por ser afiliado cuentas con un descuento único.**

Datasur

¡Accede al beneficio exclusivo para cliente Datasur!

Obtén este 2024 **acceso gratuito** a todos los **cursos certificados** que tenemos para ti, siendo parte de la experiencia Datasur.

*Costo referencial por curso: USD\$150

Marzo

8 Horas

Generación de Dashboard en Tableau con Información de Comercio Exterior



Mayo

6 Horas

Maximizar el Valor de los Datos de Aduana para las Decisiones Gerenciales



Abril

8 Horas

Generación de Dashboard en Power Bi con Información de Aduana



Junio

6 Horas

Conociendo las Fuentes de Datos del Comercio Exterior



Para mayor información escríbenos a contacto@datasur.com

Cursos sujeto a modificaciones

Datasur

Julio

6 Horas

Presentación y
Visualización de Datos
de Aduana



Octubre

8 Horas

Excel Introductorio

Curso con la Base
de Datos de Aduana



Agosto

8 Horas

Analítica de Datos
para la Toma de
Decisiones



Noviembre

8 Horas

Excel Intermedio

Curso con la Base
de Datos de Aduana



Septiembre

8 Horas

Generación de
Dashboard en Power
Bi con Información
de Aduana



Diciembre

8 Horas

Excel Avanzado

Curso con la Base
de Datos de Aduana



Para mayor información escríbenos a contacto@datasur.com

Cursos sujeto a modificaciones

PRÓXIMOS EVENTOS COMERCIO EXTERIOR

PRIMER TRIMESTRE

● OPEN DAYS ASTUREX

Fecha: Del 30 al 31 de enero



Nos complace anunciar que el ASTUREX Open Days, el evento más importante sobre internacionalización en Asturias, tuvo lugar los días 30 y 31 de enero. Durante este evento, se brindó a las empresas una oportunidad única para conectarse con los mercados internacionales a través de encuentros B2B.

La presencia destacada de nuestro director ejecutivo, Enrique Bermejo, y su disposición para participar en reuniones y actividades de networking resultaron fundamentales para fortalecer los lazos comerciales con Colombia. Además, nos complace informar que logramos concretar más de **20 reuniones** con empresas interesadas en negocios e inversión.

● MISIÓN COMERCIAL MULTISECTORIAL DE LA CÁMARA DE ZARAGOZA

Fecha: Del 26 al 26 de Febrero



● MISIÓN COMERCIAL IPEX

Fecha: Del 11 al 15 de Marzo



● MISIÓN COMERCIAL VALLADOLID

Fecha: Enero a Marzo



FORMACIÓN CONTINUA 2024

INVITACIÓN PARA LOS AFILIADOS



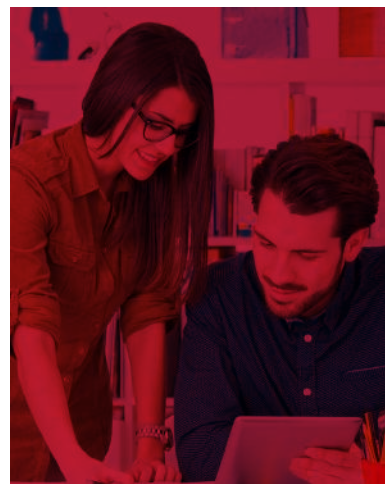
OBJETIVO: Estructurar un proyecto de formación continua especializada para presentar al SENA en la Convocatoria DG 001-2024, atendiendo necesidades de formación de los afiliados a CAMACOEES mediante acciones de formación diseñadas a medida.

Gracias al apoyo de nuestras empresas afiliadas hemos culminado la fase de detección de necesidades de formación 2024.

Oportunamente estaremos informando sobre los resultados de la adjudicación del SENA. Confiamos en poder ofrecer acciones de formación que contribuyan al crecimiento y competitividad de nuestro tejido empresarial y de sus colaboradores.

Para mayor información favor escribir a:

adriana.ayala@camacoes.com.co





EDUCACIÓN



15%

Nuestro afiliado Gestionet, brinda un descuento del 15% a todos nuestros afiliados en los programas y cursos que ofertan y su plataforma de servicios.



Formato Educativo
Escuela de Negocios

Para todos los afiliados a la Cámara Oficial de Comercio de España en Colombia, Formato Educativo Escuela de Negocios ofrece 50 Becas parciales del 70% para la modalidad virtual y 50 becas parciales del 56% para la modalidad semipresencial



20%

Ofrece un 20% de descuento en la suscripción anual a su plataforma y en sus cursos certificados para las empresas afiliadas a la cámara y sus colaboradores



10%

Ofrece un descuento del 10% sobre las capacitaciones ofertadas.



BENEFICIOS PARA AFILIADOS



JURÍDICO LEGAL



5%

de descuento en servicios de solicitudes de visado colombiano, asesoría legal y constitución de empresa en Colombia



Ofrecen precios especiales para los afiliados en cuanto a constitución, visado e inversiones bilaterales en España y de España en Colombia



20%

Ofrecen 20% de descuento sobre los servicios de constitución de empresas, servicios de outsourcing contable y nómina, para todos nuestros afiliados



BENEFICIOS PARA AFILIADOS



TURISMO



El hotel Exe Bacatá 95, ofrece de manera muy especial para los afiliados a la cámara una tarifa de captación de \$ 225.000 más impuestos, si aplicara, la tarifa de alojamiento incluye:

- Desayuno Buffet
- Servicio de parqueadero cubierto gratuito
- Gimnasio 24 horas
- Visita nuestro Restaurante-Bar Terra
- Wifi+Espacios Coworking



Residence INN.
BY MARRIOTT

10%

Ofrece a todos nuestros afiliados un 10% de descuento en Chill Brunch y en su plan pareja, donde podrás encontrar variedad gastronómica, música en vivo y pasar un día inolvidable.



nH
HOTELS

20%

Para todos los afiliados a la Cámara Oficial de Comercio de España en Colombia, un 20% de descuento sobre la tarifa de alojamiento.



Hilton

10% 15%
50%

Descuento en consumos de alimentos y bebidas en el restaurante La Ventana, The Coffe Corner y Sky15 Rooftop. No incluye licores, en alquiler de salones, en planes disponibles (romántico, spa, desconexión en familia, alojamiento y brunch)



VIAJES
El Corte Inglés

5% 8%
10%

Para todos los afiliados a la Cámara Oficial de Comercio de España en Colombia.



BENEFICIOS PARA AFILIADOS



COMUNICACIONES | FUNDACIONES | COSMÉTICO



20%

Para afiliados a la CCHC aplica para sus empresas o familia directa que quieran inscribir a sus hijos en las escuelas de fútbol de la Fundación Real Madrid, Bogotá



UNIVERSAL MUSIC GROUP

Acceso a oportunidades de campañas publicitarias de manera prioritaria.

Precios especiales, flujo de información y tiempos preferenciales.



MEDICINA FACIAL
DR. DANIEL MOLINA
Medicina Estética y Antienvejecimiento

20%

20% de descuento en cualquiera de nuestros tratamientos (depilación, rejuvenecimiento facial, tratamiento de ojeras, tratamiento de cicatrices, manchas, acné, remoción de tatuajes y tratamientos corporales)



Gratis

Ofrece acompañamiento a empresas españolas en el desarrollo y actualización de su programa de responsabilidad social, el fin de recibir beneficios tributarios en España y ejecutar los recursos en Colombia. Ofrece acompañamiento para estructurar proyectos sostenibles y de voluntariado en varias regiones del país.

 CO
Confidencial
Colombia

20%

Descuento del 20% para todos los afiliados a la Cámara Oficial de Comercio de España en Colombia en campañas de publicidad.



BENEFICIOS PARA AFILIADOS



SERVICIOS FINANCIEROS, CONTABLES Y ADMINISTRATIVOS

 JA Del Río

50%

Primera hora de asesoría tributaria gratis, para empresas emergentes nacionales o extranjeras.

El primer mes de servicio contable y de cumplimiento tributario con 50% de descuento múltiples en servicios tributarios.



50%

Descuento del 50% en el servicio de auditoría al programa de seguros de los afiliados



SERVILABOR
Desde 1992

25%

Para todos los afiliados a la Cámara Oficial de Comercio de España en Colombia, descuento del 25% para los servicios de proceso de selección de personal e implementación gratuita del proceso de Payroll de nómina



Banco de Occidente
Del lado de los que hacen

Gratis

Asistencia gratuita a programas de formación organizados por Banco de Occidente, aliados estratégicos de Banco de Occidente



Aplican términos y condiciones

¿Quieres afiliarte a la cámara?
contáctanos

contacto@camacoes.com.co



contacto@camaco.es.com.co



@camaco.esco



@camaco.es_co



@Camaco.esColombia



+57 3006897579



@Camaco.esColombia



PodcastCamaco.es



@camaco.es_co



Camaco.es_co