

BOLETÍN 2024 MAYO

VOL 39

AQUÍ ENCONTRARÁS TODA LA INFORMACIÓN DETALLADA DE PRIMER NIVEL

1

Tercer torneo de golf Camacoos: Inscríbete y participa por nuestros premios.

2

Presencia, activaciones y servicios del Área de Comercio de Exterior de la Cámara.

3

Próximos eventos en los que podrás participar y hacer networking.



ÍNDICE

ACTUALIDAD

PAG

03

NUEVOS
AFILIADOS

PAG

13

COMERCIO
EXTERIOR

PAG

14

BENEFICIOS
AFILIADOS

PAG

25

REDES
SOCIALES

PAG

30

NUESTROS AFILIADOS PATROCINADORES



01

AFTER OFFICE

UN ESPACIO DE EXCLUSIVIDAD, CONTACTOS Y PREMIOS



El 25 de mayo realizamos el segundo After office de la Cámara oficial de Comercio de España en Colombia, en alianza y patrocinado por nuestro afiliado el Hotel Exe Bacatá 95. Este espacio fue creado para proporcionar networking, conexiones y nuevos contactos.

Desde el hotel, se entregaron cortesías, noches de hospedaje, desayunos, almuerzos y cenas que reafirman el compromiso y dedicación de nuestros afiliados para posicionar la marca a través de experiencias.



ÉXITO EN MÁLAGA Y MADRID CON GRUPO VÉRTICE

Nuestro reciente viaje de negocios a Málaga y Madrid, en colaboración con nuestro afiliado Grupo Vértice, ha sido un éxito rotundo. Los resultados obtenidos respaldan nuestro trabajo, alcanzando dos objetivos principales:

- **Posicionamiento de la Cámara Oficial de Comercio de España en Colombia:** Logramos posicionar a nuestra Cámara como una institución de gran prestigio en Colombia. Nuestra misión de fortalecer las relaciones económicas, comerciales, turísticas y de formación entre España y Colombia quedó claramente establecida.
- **Apoyo a Grupo Vértice en la búsqueda de oportunidades y sinergias:** A través de nuestro trabajo, ayudamos a Grupo Vértice a prospectar oportunidades con 10 importantes empresas españolas con Inversión Extranjera Directa (IED) en Colombia. Estas empresas destacan por su fuerte desarrollo empresarial y su impulso a la formación de sus colaboradores como un pilar fundamental para su productividad y crecimiento.



MÁLAGA

Asistentes: (De izquierda a derecha)

- Diego Sánchez Álvarez, Business e Innovation Manager en Vértice.
- Jose Antonio Buzon Quijada, CEO de Vértice.
- Manuel Robles Ruiz, Director de empleo (Diputación de Málaga).
- Cristina Cruzado, Directora General en Vértice.
- Sr. José Francisco Salado, Presidente de la Diputación de Málaga.
- Adriana Ayala, Directora de Comercio Exterior Camacoos.
- M^a Del Carmen Márquez Márquez, Diputada - Delegación de Empleo y Formación.
- Fernando Delgado, Market Leader en Vértice.
- Boris Mejía, CEO de Vértice Formación Profesional Colombia.

Visita a la Diputación de Málaga: Fue un honor ser recibidos por el Presidente de la Diputación de Málaga, el Sr. José Francisco Salado. Nos impresionó su labor en apoyar a los 103 municipios bajo su responsabilidad, fortaleciendo su labor productiva y encadenamiento sectorial a través de la sostenibilidad. Destacamos el apoyo económico y tecnológico que ofrecen, convirtiendo a esta región en un atractivo turístico y un referente de desarrollo para otras comunidades de España. El Sr. Salado nos extendió una invitación para que Colombia siga por la senda del desarrollo, sin descuidar la sostenibilidad, la responsabilidad medioambiental, la inclusión de género y el desarrollo tecnológico.

VISITA A LAS INSTALACIONES DE GRUPO VÉRTICE:



Durante la tarde, tuvimos la oportunidad de recorrer las impresionantes instalaciones de Grupo Vértice. Conocimos la integración de áreas y a sus más de 180 colaboradores, quienes dedican su esfuerzo y conocimiento para continuar el legado del Sr. Juan Cruzado. Bajo la dirección de su hija, Cristina Cruzado, la compañía ha adoptado un enfoque de género, creatividad, innovación y compromiso. Grupo Vértice se ha consolidado como un aliado estratégico en formación e-learning en España, América Latina y en más de X mercados a nivel mundial.

MÁLAGA - DESAYUNO DE TRABAJO:



El martes 23 de abril, fuimos recibidos por Esther Martínez, Responsable Comex, y su equipo internacional de la Cámara de Comercio de Málaga. Organizaron un desayuno de trabajo con 6 empresas malagueñas que forman parte del HUB Málaga Export. El objetivo fue dar a conocer la alianza con la Cámara Oficial de Comercio de España en Colombia y el Hub para impulsar el crecimiento internacional de estas empresas en Colombia, resaltando las oportunidades comerciales del país.

LINKED LUNCH



Fuimos invitados a la segunda edición del Linked Lunch, evento patrocinado por Grupo Vértice. Este evento, que contó con la asistencia de más de 600 profesionales, ofreció un espacio para aprender, hacer networking y, sobre todo, divertirse, con LinkedIn como nexo común.

MADRID - REUNIONES CON EMPRESAS RELEVANTES:

Del 24 al 26 de abril, sostuvimos 10 reuniones con importantes empresas de España pertenecientes a la red cameral. La Cámara asumió un papel relevante al relacionar al facilitar el encuentro entre ellas, permitiéndoles conocerse y explorar posibles sinergias y proyectos de colaboración.

Durante estas reuniones, destacamos:

- 1. PROSEGUR:** Fuimos recibidos por Belén Fernández, Global Recruitment, Training & Development Manager, quien resaltó la importancia de la formación para los más de 150.000 colaboradores de Prosegur en todo el mundo.
- 2. IE UNIVERSITY:** Dr. Henry Bradford y su papel destacado como Decano en la facultad de MBA.
- 3. DIGITAL R:** Los Sres. Miguel Marti y José Luis Gascal expresaron el interés de la empresa en apoyar el desarrollo de Colombia y sus regiones, especialmente en los sectores audiovisuales, de innovación y agroindustrial. Interés en proyectos de cooperación en Europa-Colombia.
- 4. GRUPO EULEN:** Gema Carvajal, Directora de Formación, nos mostró las instalaciones de la Universidad Corporativa Eulen y destacó la necesidad constante de formación manifestada por sus colaboradores.
- 5. EMBAJADA DE COLOMBIA EN ESPAÑA:** El Sr. Nicolas Enrique Medellín y la Ministra Plenipotenciaria Sra. Gloria Elsa León Perdomo compartieron la misión de representar al Gobierno Colombiano ante el Español, promoviendo relaciones bilaterales en diversos ámbitos.
- 6. IDOM:** Empresa líder en Consultoría, Ingeniería y Arquitectura, nos recibió Iñigo de la Vega Peña, del Área de Personas
- 7. CÁMARA DE COMERCIO DE MADRID (INSTITUTO DE FORMACIÓN EMPRESARIAL :** Nos reunimos con María Isabel Velásquez y Román Budia para comentar el acuerdo de colaboración firmado y el impulso que se dará a través del Hub Formación de la Cámara.
- 8. GRUPO MARTIN MOLINA:** El Sr. Pedro Martín Molina, Presidente del grupo, exploró posibles alianzas para proyectos de cooperación internacional en sectores clave para el desarrollo sostenible.
- 9. AYUDA EN ACCIÓN:** Ana Martínez Paramo y María Isabel Cerón compartieron la misión de luchar contra la pobreza y la desigualdad en más de 20 países.
- 10. VIAJES EL CORTE INGLÉS:** Elena López-Arias, responsable de formación, destacó la confianza, prestigio y excelencia en el servicio de la primera agencia de viajes de España.



03

ACTUALIDAD

FERIA DE ABRIL



EL TIEMPO



El pasado 13 de abril, el centro cultural y educativo español Reyes Católicos fue testigo de la XI edición de la Feria de Abril, un evento emblemático que reúne a la comunidad española en Bogotá. La feria, organizada de manera conjunta por la Embajada de España y el CCEE Reyes Católicos, ofreció una amplia gama de actividades que incluyeron actuaciones musicales y una muestra de la deliciosa comida tradicional española.

Desde la Cámara Oficial de Comercio de España en Colombia, nos enorgullece haber participado en este evento, otorgando premios en colaboración con nuestros afiliados. Aprovechamos esta oportunidad para expresar nuestro agradecimiento a Hotel EXE Bacatá, Iberia, Universal, Closs y El Tiempo por su apoyo y contribución a la celebración de la Feria de Abril.



MODALIDADES DE ATENCIÓN DE AGENCIAS DE VIAJES AL CORPORATIVO

¿Sabías que las agencias de viajes ofrecen diversas modalidades de servicio para clientes corporativos?

- 1. Call Center:** Solicitudes atendidas por nuestra mesa de trabajo de varios asesores, liderada por uno donde los clientes pueden comunicarse con agentes especializados para gestionar sus reservas y consultas de manera remota y rápida.
- 2. Out Plant:** Solicitudes atendidas a través de un consultor de viajes exclusivo para la empresa, ubicado en nuestras instalaciones.
- 3. In Plant:** Solicitudes atendidas por un consultor de viajes exclusivo, ubicado en las instalaciones de la empresa brindando asesoramiento y atención personalizada.
- 4. Herramienta Autogestión:** Solicitudes tramitadas en línea, y pueden ser a través del viajero corporativo y/u organizador de viajes de cada empresa para realizar sus propias reservas y gestionar sus viajes de manera autónoma, incluyendo soporte técnico disponible en caso de necesitarlo.

En Grupo VDT Colombia tenemos estas modalidades que ofrecen flexibilidad en la atención a cada cliente corporativo, adaptándonos a las necesidades puntuales y requerimientos específicos de cada cliente.



05



AYUDA EN ACCIÓN PROMUEVE LA PREVENCIÓN DE VIOLENCIAS BASADAS EN GÉNERO EN CALI.



Cuarenta mujeres, hombres y funcionarios públicos de la ciudad de Cali, culminaron con éxito el diplomado "Violencias Basadas en Género y Economía del Cuidado". Este espacio formativo, liderado por Ayuda en Acción y la Universidad Libre de Cali, brindó herramientas para prevenir cualquier tipo de violencia, así como para el desarrollo de estrategias para su atención y acompañamiento oportuno.

El diplomado fomentó el diálogo entre la comunidad y los actores institucionales, propiciando la creación de redes de apoyo y la identificación de rutas de atención para hacer frente a casos relacionados con las violencias de género.

“Gracias al diplomado de VBG, ahora soy una mujer que ha aprendido a quererse y a valorarse. Aprendí mucho y quiero compartir mi conocimiento a otras personas para que esta problemática disminuya”- Idalia Zúñiga, participante del Diplomado de VBG

Este espacio formativo tuvo una duración de cuatro meses, durante los cuales se desarrollaron cuatro módulos: Conceptualización de las Violencias Basadas en Género, Inteligencia Emocional, Reconocimiento de la Economía del Cuidado y Participación Ciudadana. Acompañados por docentes especializados en el tema, los estudiantes analizaron críticamente los mecanismos existentes para participar en la toma de decisiones y hacer valer sus derechos por la vía legal.

“Del diplomado me llevo un sinfín de herramientas legales muy importantes para toda la comunidad que represento. Esto me permite fortalecer los procesos de equidad de género para que las mujeres sean replicadoras de este conocimiento tan valioso.” Valentina Hurtado, funcionaria de la Red de Bibliotecas Públicas de Cali

Estos espacios invitan a mujeres y hombres a reflexionar y participar activamente en la transformación de sus territorios, a través de espacios formativos que buscan disminuir las brechas de desigualdad generadas por las violencias de género. De esta manera, Ayuda en Acción continúa promoviendo la construcción de paz en la Comuna 1 de Cali.



COMUNICACIÓN EN TIEMPOS DE CRISIS



Las situaciones de crisis para una empresa son eventos inesperados o situaciones críticas que representan una amenaza significativa para su funcionamiento, reputación, activos o incluso su supervivencia en el mercado. Para estos momentos, es crucial que las empresas estén preparadas para manejar estas crisis de manera efectiva, implementando planes de gestión, tomando las medidas necesarias para mitigar los daños y proteger sus intereses a corto, mediano o largo plazo.

Lo importante a destacar es que las crisis llegan en el momento menos esperado, poniendo a prueba al personal de la compañía. Por ejemplo, una emergencia sanitaria mundial, un ciberataque, problemas financieros o demandas legales son las posibles situaciones a las que se puede enfrentar una compañía y el manejo que se le dé, en el momento adecuado, de la mano de asesores en comunicaciones, puede resultar satisfactorio y con los menores daños posibles.

Por lo anterior, es meritorio destacar que el hecho de haber trabajado previamente en la elaboración de un plan de atención en comunicación de crisis permite actuar y responder ante el mundo, de la mejor manera y esto sólo es posible con una asesoría adecuada; con la creación en conjunto de documentos y protocolos necesarios para cualquier eventualidad y la formación necesaria de los voceros de la compañía para que sean tomados en cuenta por los medios de comunicación.

Así las cosas, los talleres de vocería resultan la capacitación más importante que le permite al portavoz tener herramientas para expresarse correctamente en su comunicación verbal y no verbal. De acuerdo con Albert Mehrabian, considerado como el padre de la Comunicación No Verbal; en su regla 7 38 55 establece que el

significado de un mensaje proviene del 93% de la comunicación no verbal, en el que el 55% es lenguaje corporal y el 38% es la comunicación paraverbal que es definida como el tono, la musicalidad y énfasis de lo que se está comunicando, para dejar el 7% a la comunicación directa. Por esto, es importante que los talleres, entrenamientos y simulacros ofrecidos por los asesores de comunicaciones, den todos los insumos y herramientas para que sean utilizadas de manera satisfactoria por los voceros de las organizaciones.

Ahora bien, si pasamos a la praxis de lo que todo plan de comunicación de crisis debe tener, podemos basarnos en estos cuatro principios fundamentales: previsión, agilidad, calidad de la información y veracidad para que, al momento de enfrentarse a una situación de crisis, el momento sea resuelto satisfactoriamente asumiendo el protagonismo y tomando la iniciativa en un rango de 24 a 48 horas, dependiendo del caso, para hacer un despliegue en medios de comunicación y redes sociales.

Finalmente, mencionamos que en el mundo existen dos tipos de organizaciones, las que van a tener una crisis y las que ya la enfrentaron, la única diferencia es en el manejo que se le dé a la situación en especial. Un manual, un protocolo de crisis o unos talleres de vocería no garantizan que no se presenten estas situaciones, pero sí facilitan el trabajo al momento de enfrentarse a un entorno mediático y digital que cada vez es más rápido.

ACTUALIDAD

GARRIGUES

07

MIGRACIÓN PARA TRABAJADORES CON GARRIGUES: PUNTOS PARA TENER EN CUENTA

El 10 de abril nuestro afiliado Garrigues realizó un desayuno enfocado en migración. Fue increíble el interés de nuestros afiliados durante la charla, estamos trabajando en seguir preparando espacios para darles a ustedes herramientas por parte de expertos para mejorar las gestiones de sus empresas.

FOTOS

VÍDEO



NUEVOS AFILIADOS



SCHRYVER COLOMBIA

Ofrece soluciones logísticas adecuadas: Cuentan con equipos dedicados en todo el mundo que están comprometidos a satisfacer las necesidades, dondequiera que surjan.



<https://www.schryver.com/>



GAMBOA, GARCÍA & CARDONA
—ABOGADOS—

GAMBOA, GARCÍA Y CARDONA

- Gamboa, García & Cardona Abogados es una firma de abogados colombiana, enfocada y dedicada a brindar a sus clientes servicios de asesoría legal de alta calidad, con eficiencia y creatividad, pensando siempre en las necesidades y requerimientos de sus clientes.
- Sus socios, asociados y profesionales, cuentan con la experiencia necesaria para atender los requerimientos de sus clientes en el cambiante y sofisticado mercado legal colombiano.



<https://gclegal.co/>



SOCOTEC

SOCOTEC

- SOCOTEC Colombia es una consultora de Ingeniería global que forma parte del grupo internacional SOCOTEC, líder del sector, con una plantilla de más de 12.000 personas y presencia en 26 países.
- Ofrecen soluciones innovadoras a proyectos de Ingeniería y construcción de alta complejidad en los sectores de las infraestructuras, real estate, edificación, industria, logística, oil&gas, hidráulica y saneamiento, energía y medio ambiente.



<https://www.socotec.es/es/socotec-colombia>



CONEXIONES QUE GENERAN OPORTUNIDADES

LA PONTIFICIA UNIVERSIDAD BOLIVARIANA CELEBRA 15 AÑOS DE LA FACULTAD DE ADMINISTRACIÓN DE NEGOCIOS INTERNACIONALES



Durante nuestra visita en representación del área de Comercio Exterior, nos enfocamos en fortalecer los lazos con la Facultad de Administración de Negocios Internacionales de la Pontificia Universidad Bolivariana en el marco de su celebración por sus 15 años de trayectoria. Participamos activamente en el evento Global Business Connect, donde compartimos experiencias y conocimientos con representantes de la alcaldía, empresarios, egresados, estudiantes y la comunidad académica en general.



Nuestro objetivo principal fue contribuir al fomento de la cooperación internacional y las alianzas colaborativas en el Departamento de Santander. Trabajamos para establecer conexiones entre distintos ámbitos y crear oportunidades para el cluster empresarial local, apoyando su proceso de internacionalización y buscando nuevas vías de desarrollo tanto para la ciudad como para el departamento.

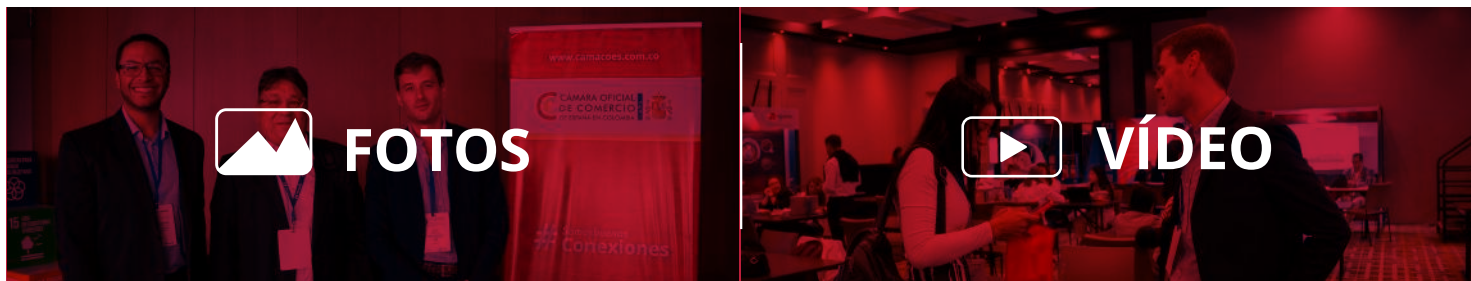
Durante el evento, identificamos áreas de colaboración potencial y establecimos contactos estratégicos que puedan beneficiar a las empresas locales en su expansión internacional. Además, ofrecimos nuestra experiencia y recursos para apoyar tanto a la Facultad como a las empresas en la identificación y aprovechamiento de oportunidades en el mercado global.

Este tipo de iniciativas son fundamentales para fortalecer el tejido empresarial local y promover un crecimiento sostenible y equitativo en la región. Estamos comprometidos en seguir colaborando con la Pontificia Universidad Bolivariana y otras instituciones en el impulso del desarrollo económico y social de Santander y Colombia en su conjunto.



MACRORRUEDA

PARTICIPACIÓN DE IMPACTO Y CONEXIONES



El pasado 21 y 22 de marzo, el área de Comercio Exterior de la Cámara Oficial de Comercio de España en Colombia, participó en la 5 Macrorrueda de Negocios de Proveedores del sector de Servicios Públicos y Comunicaciones en Colombia organizada por Andesco Colombia, una asociación gremial sin ánimo de lucro que representa los intereses de las empresas de servicios públicos domiciliarios y de comunicaciones.

Esta rueda de negocios fomentó espacios para el intercambio de nuevos contactos comerciales y la apertura a nuevas oportunidades o colaboraciones entre las empresas participantes. En esta edición, se contó con la asistencia de 88 proveedores, 43 compradores y más de 720 citas agendadas que permitirán el establecimiento de futuras relaciones comerciales. En esta rueda de reuniones participaron empresas del sector de servicios públicos como ENEL, CELSIA, EPM, EBSA, Grupo de Energía de Bogotá, SURTIGAS, VANTI, entre otras.



ÉXITO DE LA CÁMARA OFICIAL DE COMERCIO DE ESPAÑA EN COLOMBIA EN LA MACRORRUEDA 100 DE PROCOLOMBIA



Durante la reciente Macrorrueda 100 de ProColombia, celebrada en Cartagena, Natalia Duarte, líder en comercio exterior, representó a la Cámara Oficial de Comercio de España en Colombia. **Este evento congregó a más de 2.000 exportadores de diversos sectores y regiones colombianas.** En el Bloque de Soluciones para la Internacionalización, Natalia desempeñó un papel crucial al presentar una amplia gama de servicios ofrecidos por la Cámara, diseñados específicamente para respaldar los procesos empresariales de los exportadores colombianos.

Las Macrorruedas son una iniciativa de PROCOLOMBIA que fomenta la reindustrialización y fortalece los territorios al facilitar que empresarios regionales descubran nuevas oportunidades de exportación y establezcan alianzas comerciales. Durante este evento, se tuvo la oportunidad de interactuar con gerentes, encargados comerciales y representantes de empresas colombianas de diversos sectores, que abarcan desde la industria 4.0 hasta alimentos, confección y textiles, entre otros.

La participación del equipo de comercio exterior no solo permitió expandir la red de contactos de la Cámara, sino que también proporcionó una comprensión profunda de las necesidades y oportunidades del mercado colombiano. **Esta experiencia reafirmó el compromiso de la Cámara de Comercio de España en Colombia de seguir apoyando y fortaleciendo las relaciones comerciales entre ambos países.**

MISIÓN DE PROSPECCIÓN DE MERCADOS EN COLOMBIA, PERÚ Y PANAMÁ.



Pedro Barragán
Asesor en Comercio Exterior

Durante las dos primeras semanas de marzo, nuestro asesor de comercio exterior, Pedro Barragán, acompañó a un empresario español en una importante misión de prospección de mercados en Colombia, Perú y Panamá. Esta labor implicó la organización de agendas comerciales con las empresas más reconocidas del sector de la alimentación gourmet, así como la coordinación de reuniones con gerentes y principales agentes del sector, como importadores y distribuidores, en los países mencionados.

El objetivo de estas reuniones fue explorar las posibilidades de introducir el producto del empresario español en los mercados de Colombia, Perú y Panamá, y evaluar la viabilidad de establecer acuerdos comerciales para su distribución. La misión resultó ser altamente exitosa, con una excelente aceptación del producto por parte de los potenciales socios comerciales en los tres países.

Actualmente, estamos trabajando en la fase de importación para Perú y Panamá, gestionando los trámites necesarios y estableciendo los contactos clave para garantizar el éxito de la introducción del producto en estos mercados. Nuestro objetivo es asegurar una entrada exitosa y sostenible del producto español en Colombia, Perú y Panamá, aprovechando la excelente acogida que ha tenido en estos países y consolidando su posición en el sector de la alimentación gourmet.



NOVEDADES PFCE SENA 2024

¡Nuestro proyecto de formación continua especializada está en la recta final del proceso de evaluación y adjudicación!

El Grupo de Productividad y Competitividad y las instancias directivas del SENA avanzan con el cronograma de la convocatoria. En este proceso, CAMACOES COLOMBIA cuenta con doce acciones de formación en competencia.

Nos complace comunicarles que siete de estas acciones de formación obtuvieron la máxima puntuación. Dentro de este grupo se incluyen dos cursos virtuales para 1.040 beneficiarios en liderazgo y retención del talento, así como cuatro acciones presenciales para 540 beneficiarios. Además, hay una acción internacional mediante la cual CAMACOES COLOMBIA mejorará su capacidad innovadora, contribuyendo al crecimiento de nuestro gremio y su ecosistema empresarial.

Adicionalmente, otras cinco acciones de formación obtuvieron 99 puntos y cuentan con buenas posibilidades de adjudicación lo que nos permitiría beneficiar a más de 1.700 colaboradores adicionales. Nuestros afiliados tienen la posibilidad de reservar cupos, para lo cual les invitamos a contactar a Adriana Ayala, Directora de Comercio Exterior

adriana.ayala@camacoes.com.co



INFORMES SECTORIALES

Nos complace anunciar que hemos publicado los primeros informes sectoriales del año en nuestra página web. Estos informes se centran en sectores clave como la agroindustria, la telemedicina, la alimentación gourmet y la logística y distribución.

En estos informes, encontrarán un análisis exhaustivo de la situación actual de cada sector, incluyendo su evolución reciente, las oportunidades de negocio disponibles, los desafíos a tener en cuenta y las tendencias que están dando forma al mercado. Además, se destacan los principales eventos, ferias y encuentros comerciales relevantes para cada sector, lo que puede ser de gran utilidad para aquellos que buscan establecer contactos y explorar nuevas oportunidades de negocio.

Esperamos que estos informes sean de interés para las empresas afiliadas, brindando información valiosa para la toma de decisiones estratégicas y el desarrollo de nuevos proyectos comerciales. Los invitamos a revisar los informes en nuestra página web y a estar atentos a futuras publicaciones sectoriales.



[**CLIC AQUÍ**](#)



Durante los últimos tres meses, hemos estado trabajando en una gestión comercial para Power Solution, una empresa afiliada a la Cámara. Este servicio ha sido diseñado para ayudar a **Power Solution** a alcanzar sus objetivos en Colombia, específicamente conseguir reuniones con empresas del sector industrial para presentar y demostrar sus productos y servicios.

La gestión comercial ha sido liderada por Manuel Suárez, quien ha demostrado un desempeño excepcional. Gracias a su trabajo y al seguimiento diario, así como a las reuniones semanales y mensuales, hemos logrado cerrar reuniones con empresas de alto nivel como Industrias Haceb, Darnel SAS, Milpa, entre otras. **Estas reuniones han permitido a Power Solution expandir su red de contactos y explorar nuevas oportunidades de negocio en el mercado colombiano.**

Manuel Suárez
Asesor en Comercio Exterior

Este servicio no solo ha beneficiado a Power Solution, sino que también ha demostrado el valor añadido que podemos ofrecer a todas las empresas afiliadas a la Cámara. Nuestro equipo especializado en gestión comercial ha brindado asesoramiento estratégico, ampliado la red de contactos en el sector industrial colombiano y mejorado la visibilidad y reputación de las empresas afiliadas en el mercado local.

Seguiremos trabajando estrechamente con Power Solution para garantizar el éxito continuo de sus objetivos en Colombia. Además, estamos comprometidos a seguir ofreciendo servicios de alta calidad y valor añadido a todas las empresas afiliadas a la Cámara, ayudándolas a alcanzar sus metas en el mercado colombiano.



Santiago Escorcía
Asesor en Comercio Exterior

Durante los últimos tres meses, hemos estado trabajando en una agenda abierta para la empresa Bosonit, empresas afiliadas a la Cámara. Este servicio tiene una duración de tres meses y ha sido diseñado para ayudar a Bosonit a establecer contactos clave y presentar su producto a empresas interesadas.

Se han desarrollado bases de datos con contactos de interés para Bosonit y han implementado un seguimiento activo a los leads potenciales. El objetivo ha sido concertar espacios de reunión virtuales o presenciales para que Bosonit pueda presentar su producto y sus servicios a empresas interesadas en su propuesta de valor.

La gestión de esta agenda abierta ha estado a cargo de Santiago Escorcía, quien ha demostrado un excelente acercamiento a las necesidades de Bosonit y ha logrado establecer reuniones exitosas con empresas como Lácteos Betania, Solartech y Energía de Pereira, entre otras. **Estas reuniones han permitido a Bosonit presentar su producto**

y explorar posibles oportunidades de negocio con empresas líderes en sus respectivos sectores. Este servicio ha demostrado ser altamente efectivo para Bosonit y puede ser de gran beneficio para otras empresas afiliadas a la Cámara que estén buscando expandir su red de contactos y presentar sus productos y servicios a un público objetivo seleccionado.

Estamos seguros de que puede ser una excelente oportunidad para otras empresas afiliadas a la Cámara que estén interesadas en nuestros servicios de gestión comercial. Si desea obtener más información sobre cómo podemos ayudar a su empresa, no dude en ponerse en contacto con nosotros

CLIC AQUÍ



Santiago Escorcía
Asesor en Comercio Exterior

Durante el mes de marzo, el área de comex colaboró con la empresa afiliada **Raona** en un servicio de agenda comercial. **Nuestro objetivo fue conseguir un total de 8 reuniones con empresas de diversos sectores, pero que tuvieran un interés o una necesidad en el producto que ofrece Raona.** El asesor encargado de esta labor fue Santiago Escorcía, quien ha tenido un gran éxito cerrando los espacios de reunión con reconocidas empresas como la Empresa de Licores de Cundinamarca, Termoyopal, el Grupo de Andrés Carne de Res y McCain, entre otras.

Esta colaboración ha sido parte de nuestro compromiso de apoyar a las empresas afiliadas a la Cámara en la búsqueda de nuevas oportunidades de negocio. Nuestro enfoque estratégico y la dedicación de nuestro equipo han permitido establecer conexiones valiosas para Raona, abriendo nuevas puertas en el mercado colombiano.

Estamos seguros de que estas reuniones serán de gran beneficio para Raona, permitiéndoles expandir su red de contactos y explorar nuevas oportunidades de negocio en Colombia.

16

HUNGER 4 INNOVATION

LLEGA INNOVATION LEADERS A COLOMBIA DE LA MANO DE HUNGER4INNOVATION Y COLSUBSIDIO

Innovation Leaders es un encuentro de diálogo, knowledge sharing y networking cuyo objetivo es posicionar y desarrollar los ecosistemas de innovación a nivel internacional. El encuentro impulsado por Hunger4Innovation y Colsubsidio contará también con la participación de Cemex, Prosegur Cash, El Tiempo y la Cámara de Comercio de España en Colombia como empresas participantes. El encuentro se realizará el jueves 23 de mayo desde las 4:45 PM hasta las 8:00 PM en el espacio Táctica Calle 34 Colsubsidio (Cra. 7 #33-91, Bogotá). La jornada se dividirá en una primera ponencia sobre Innovación Abierta por parte de Hunger4innovation, seguida por tres mesas de diálogo impulsadas por cada una de las empresas participantes:

- Mesa de diálogo de Prosegur Cash: "Inteligencia Artificial aplicada a los negocios"
- Mesa de diálogo de Colsubsidio: "Impacto de la Propiedad Intelectual en la innovación"
- Mesa de diálogo de Cemex: "La innovación como pilar y valor estratégico"

Los líderes de las entidades participantes dialogarán y compartirán su conocimiento y experiencia sobre las temáticas seleccionadas. Acompañado finalmente de un cóctel de networking al que invitaremos a los asistentes y participantes.

Desde Hunger4Innovation estamos encantados de poder traer a Colombia, un ecosistema de innovación emergente, nuestro programa de Innovation Leaders confirmando así nuestra apuesta y apoyo por la innovación y el talento en el territorio. The future is here! ¡Nos vemos en Innovation Leaders! Datos de contacto:

Ana Matilde Hernández
Colombian Business Development
ana@hunger4innovation.com
+34 648 700 025

HUNGER 4 INNOVATION

17

EVENTO ESPECIAL ARAGÓN: EL REINO DE LOS SUEÑOS

¡Te invitamos a un evento único donde podrás conocer más sobre Aragón, una región llena de historia, cultura y belleza! El evento se llevará a cabo el jueves 13 de junio a las 4:00pm en la Embajada de España en Colombia.

Durante el evento, tendrás la oportunidad de conocer a 8-10 proveedores aragoneses que presentarán sus servicios y las maravillas turísticas de Aragón. Habrá un espacio de cóctel/networking y sorteos de regalos. ¡Además, al visitar al menos 10 proveedores aragoneses durante el workshop, podrás participar en el sorteo de regalos especiales!

Nos entusiasma promocionar Aragón desde Colombia y compartir las razones por las cuales este destino es tan especial. Sus paisajes impresionantes, su rica cultura y su deliciosa gastronomía hacen de Aragón un lugar único que te invita a soñar y a vivir experiencias inolvidables.

¡Únete a nosotros y descubre por qué Aragón es conocido como "El Reino de los Sueños"!

ARAGÓN
EL REINO DE LOS SUEÑOS

Te invitamos a un evento exclusivo donde podrás sumergirte en la esencia de esta región española llena de historia, cultura, paisajes impresionantes y una gastronomía única.

FECHA	HORA	LUGAR
JUEVES 13 DE JUNIO	4:00 PM - 7:30 PM	CL. 92 #12-68, BOGOTÁ (EMBAJADA DE ESPAÑA)

CONTACTO

manuel.suarez@camaco.es.com.co
natalia.duarte@camaco.es.com.co

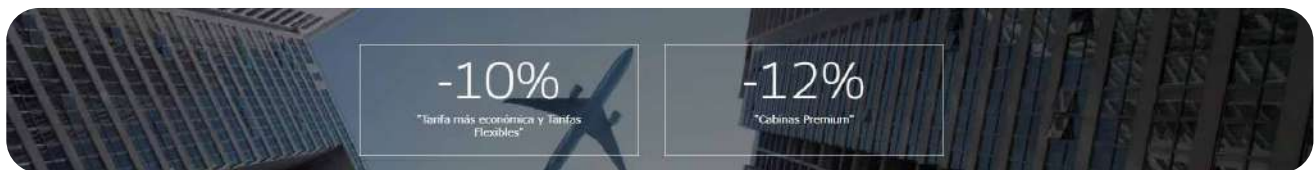
(+57) 321 389 2931



SI ERES AFILIADO OBTÉN UN DESCUENTO CON IBERIA

Regístrate en nuestro formulario y el equipo de afiliados te contactará para darte el link de compra con descuento de tiquetes. Una vez con el link de compra deberás continuar con los siguientes pasos:

1. **INSCRIPCIONES AQUÍ**
2. Identifícate con tu número de Ib Plus o si no eres aun miembro de ib plus date de alta en la página.
3. Ubica tu vuelo, fecha y cabina en la que quieres viajar.
4. Veras reflejado el descuento en la tarifa:



CONDICIONES

- El descuento es válido para vuelos con salida desde ciudades del país de compra, en clase Turista o Business, operados por "Iberia, Iberia Express e Iberia Regional Air Nostrum".
- El descuento no se aplica en vuelos de Iberia operados por otras compañías, vuelos LEVEL, vuelos de Puente Aéreo, vuelos interbaleares e intercanarias y rutas con precios concertados como el Madrid-Menorca y Almeria-Sevilla.
- En los billetes de ida y vuelta, sólo se permiten trayectos con salida y regreso desde la misma ciudad, no es posible realizar paradas en diferentes ciudades.
- El descuento se aplica únicamente sobre el importe de la tarifa aérea. Sobre las tasas e impuestos no se aplica el descuento.
- Los precios indicados durante el proceso de reserva, incluyen el descuento correspondiente y pueden tener una ligera variación con el precio final (+/-1€).
- Este descuento no es compatible con otros 2 o más descuentos, ejemplo: descuento de residentes y familia numerosa.
- La búsqueda de disponibilidad, reserva y compra debe realizarse sólo desde esta página para poder disfrutar del descuento.
- Algunas tarifas promocionales no permiten el descuento o se aplica en un porcentaje menor.

18



¡Desarrolla tus habilidades profesionales con las Becas Santander Skills Business for All de Harvard Business Publishing!

BECAS DE FORMACIÓN:

En colaboración con Harvard Business Publishing, nuestro afiliado Banco Santander ha lanzado un programa de becas que ofrece la oportunidad de desarrollar habilidades y competencias esenciales en entornos laborales. Estas becas, denominadas Becas Santander Skills | Business for All, están diseñadas para brindar acceso a tres cursos enfocados en negocios, habilidades sociales en entornos laborales y desarrollo personal.

Disponibles para residentes de 13 países, incluyendo Alemania, Argentina, Brasil, Chile, Colombia, España, México, Polonia, Portugal, Perú, Estados Unidos, Reino Unido y Uruguay, estas becas son totalmente en línea y accesibles para todo tipo de público. Con una duración de 9 semanas, ofrecen una oportunidad única para fortalecer tus habilidades profesionales desde cualquier lugar del mundo.

Santander Open Academy, la iniciativa sin ánimo de lucro de Banco Santander, respalda este programa con el objetivo de proporcionar formación de calidad y ayudar a mejorar la empleabilidad de los participantes. La plataforma global de aprendizaje y desarrollo profesional ofrece una amplia gama de cursos subvencionados al 100%, así como contenidos gratuitos de alta calidad. Además, brinda acceso a becas ofrecidas por universidades e instituciones líderes en diversos campos.

¡No pierdas la oportunidad de potenciar tu futuro profesional! Visita Santander Open Academy para obtener más información sobre las Becas Santander Skills | Business for All y otros programas disponibles.

MÁS INFORMACIÓN

[CLIC AQUÍ](#)

¡Únete a la **Tercera Edición del Torneo de Golf** de la Cámara Oficial de Comercio de España en Colombia!

DETALLES DEL EVENTO



Cámara Oficial de Comercio
de España en Colombia



FECHA
17 de mayo



HORA
Registro a las
7:00 am.



LUGAR
Carmel Club, Cl.
153, Suba, Bogotá.

TARIFAS DE INSCRIPCIÓN (IVA INCLUIDO):

AFILIADOS:	\$380.000
NO AFILIADOS:	\$470.000

[CLIC AQUÍ](#)

Junto a nuestro aliado Datasur, queremos compartir los cursos que estarán activos en el 2024. Recuerda que brindamos una oportunidad para aprender y asumir nuevos retos. **Por ser afiliado cuentas con un descuento único.**

Datasur

¡Accede al beneficio exclusivo para cliente Datasur!

Obtén este 2024 **acceso gratuito** a todos los **cursos certificados** que tenemos para ti, siendo parte de la experiencia Datasur.

*Costo referencial por curso: USD\$150

Marzo

8 Horas

Generación de Dashboard en Tableau con Información de Comercio Exterior



Mayo

6 Horas

Maximizar el Valor de los Datos de Aduana para las Decisiones Gerenciales



Abril

8 Horas

Generación de Dashboard en Power Bi con Información de Aduana



Junio

6 Horas

Conociendo las Fuentes de Datos del Comercio Exterior



Para mayor información escribenos a contacto@datasur.com

Cursos sujeto a modificaciones

Datasur

Julio

6 Horas

Presentación y
Visualización de Datos
de Aduana



Octubre

8 Horas

Excel Introductorio

Curso con la Base
de Datos de Aduana



Agosto

8 Horas

Analítica de Datos
para la Toma de
Decisiones



Noviembre

8 Horas

Excel Intermedio

Curso con la Base
de Datos de Aduana



Septiembre

8 Horas

Generación de
Dashboard en Power
Bi con Información
de Aduana



Diciembre

8 Horas

Excel Avanzado

Curso con la Base
de Datos de Aduana



Para mayor información escríbenos a contacto@datasur.com

Cursos sujeto a modificaciones



contacto@camacoes.com.co



[@camacoesco](https://twitter.com/camacoesco)



[@camacoes_co](https://www.instagram.com/camacoes_co)



[@CamacoesColombia](https://www.linkedin.com/company/CamacoesColombia)



+57 3006897579



[@CamacoesColombia](https://www.facebook.com/CamacoesColombia)



[PodcastCamacoes](https://open.spotify.com/show/PodcastCamacoes)



[@camacoes_co](https://www.tiktok.com/@camacoes_co)



[Camacoes_co](https://www.youtube.com/channel/UCamacoesc)